翻篇了 全新奔驰纯电CLA将"豪华=确定性"拉回25-30万主战场

来源: 顾雅惠 发布时间: 2025-11-15 05:28:52

刚上市的全新奔驰纯电CLA,它真不是EQ系列的续集,而是换了"脑子"的全新一代奔驰电车——MMA电驱优先平台+车机系统的豪华车型。上来就把全国统一上市专享价摊开(249,000 / 285,600 / 299,900 元,冠军限量100台),并且将800V+同级唯一两挡、CLTC 866 km / 10.9 kWh/100km、中国专属本地化智驾与11气囊和180+次实车碰撞一起端上桌。价格上,正巧直撞特斯拉Model 3的长续航RWD 259,500元/830 km,以及与小米SU7 中高配24.59/29.99万。然而,奔驰从来不会优先考虑打法是"更便宜",而是将确定性交付给日常。

有多少人心里会犯嘀咕,总觉得进奔驰的店感觉高冷,稍微问问是不是就得加装潢加保险?然而,这一回你去问全新纯电CLA,相信销售会把统一价单递过来,没有试探价、没有"各地再聊",你只需在三档里做选择。而这个场景,就已经代表奔驰厂家的态度,面对新能源这一战,他们要将"豪华=透明"先立住。

再来看新车:星心相息的封闭格栅亮起142颗星徽呼吸灯,车内换上,语音由大模型加持,虚拟助手不但听得懂,还会"去做"。但真正让消费者认同点头的,是奔驰的产品研发实力,终将"纸面参数"变成"路上的确定性"。



可以看出,奔驰这一次是想让外界看到他们的心态变化,"豪华不靠溢价,靠"买得明

白"。价格这事这次发布会说透——全国统一上市专享价写在阳光下,权责清清楚楚。对经历过新能源价格波动的用户,这份稳定就是底气:今天下单,明天不"变脸"。冠军限量版只有100台,该有的"稀缺感"也被稳稳按住。

其次,不卷零百,卷"每一度电的含金量"。



全新纯电CLA的866 km续航成绩不是玄学,是体系工程: 三元锂高镍正极+氧化硅负极先把可用能量密度垫高; 800V把线损与充电时间一起压低; 电动两挡在城市用"低挡提效"、高速用"高挡降转",对着"高速掉电快"的痛点对打; 多源热泵把冬夏空调的冤枉电省下来。于是外界才会看到CLTC 866 km续航, 10.9 kWh/100km的惊人成绩,以及高功率补能窗口——城际出发,无需焦虑。

还有,智能不炫技,要"在地好用"。



架构底层换成,前台交互更顺手;高阶辅助由奔驰×Momenta面向中国路况共研,"城区/高速领航""车位到车位"讲究的是人机共驾的顺滑与稳妥——不抢方向盘,少惊扰,把通勤里的琐碎动作处理干净。EQ时代"智能不贴地"的短板,一下被补上了。

或许不少人会发问: CLA这车和过去的EQ系列,有了什么本质不同吗?

在我们看来,过去奔驰EQ系列里有"油改电"的妥协,也有"价格/体验错位"的争议:看上去是电车,开起来不够"原生"。而这一次CLA换到MMA电驱优先,平台、电子电气、软件栈重开一盘;命名回归常规车系,不再用"EQ"前缀,奔驰是明牌在告诉你——电动化不再是实验副线,而是够自信回归主线。再把统一价、在地化智驾、两挡+800V一股脑落地,中国用户最在意的几件事:价格稳定、城际能耗、智能好用,逐个都给出高质量回答。

那它敢正面对线Model 3和小米SU7了?

是的,因为三者已经价格重叠,但彼此消费者"确定性"认知来源不同。

- 一 CLA的确定性来自机械效率+高压平台:两挡把高速转速压住,800V把补能节奏拉直,再加上11气囊,以及180+次实车碰撞与多项电安全认证,把"看不见的安全"做成底线。
- Model 3的确定性来自全链路效率+超充网络:长续航RWD 830 km降到259,500元之后,"地图怎么画都不慌"。
- 一 SU7的确定性来自价格/生态/版本覆盖: 21.59/24.59/29.99万的梯度, 高配800V与端到端策略, 上手门槛低、联动顺、体验"爽"。

在我们看来,用一句话吧:同样站在25-30万主战场,三台车各自押注不同"确定性":CL A押城际能耗与安全背书,Model 3押补能成熟体系,SU7则押生态与可及性。

反过来, 谈谈纯电CLA"能打"的细节:

空间上,2830 mm长轴(较海外+40 mm)更合中国家庭;NVH、底盘质感与长途稳定性,是奔驰这样的传统豪华大厂的"看家本事";Burmester® 3D、副驾14英寸娱乐屏与"车语"声光系统,把欠缺的情绪价值一起补齐;权益上,辅助驾驶产品限时最高直降3万、城区领航额外+1年(最长买6得7)、0首付/36期低利率,把"现在就上车"的门槛再降一格。至于冠军限量版,AMG运动组件、几何多光束LED与王楚钦数字元素的那点"热血",算是把豪华与年轻绑了一次蝴蝶结。

那么, CLA和Model 3、SU7怎么选?给一个"场景化对照"。

假若你是日常通勤+高频城际往返、在意NVH/底盘质感/高速能耗,希望每次出门都像第一次那样稳——那就去试CLA;假若你全国自驾多、第一优先是补能网络密度与全链路效率——看Model 3 (259,500元/830 km);假若你预算卡得紧、什么都想要,又吃生态联动那一套——就去看小米SU7。三选一没有对错,只有你认哪一种"确定性"。

总体而言,全新纯电CLA不是来守奔驰面子的——它是奔驰把"豪华=确定性"重新写回日常的工具。平台换成MMA,软件换成,能效用两挡+800V把高速焦虑对着打,价格用"全国统一"把不确定划掉,安全用11气囊、180+次实车碰撞与权威电安全认证把底线钉死。至于和Model 3、SU7的对线,它的胜负手从来不会是"更便宜",而是把效率、智能、安全做成体系,让你在25-30万这个拥挤的价位带里,选一台能把"长期心安"兑现成每一次出门的车。

这,才是它敢翻篇,也配翻篇的底气。

HTML版本: 翻篇了 全新奔驰纯电CLA将"豪华=确定性"拉回25-30万主战场